**Draaiboek Benefiet Diner Big Challenge (Plaats)……………………**

1. **Beschrijving goede doel**
2. **Locatie/restaurant en datum**
3. **Opbouw menu en drank en kostprijs deelnemers**
4. **Kosten voor restaurant en organisatie/personele bezetting**
5. **Sprekers en diensten/producten veiling tijdens de avond (optioneel)** **Activiteiten naast eten en drinken**
6. **Uitnodigingen en benoemen personen/groepen voor uitnodiging. Grote sponsors gratis (optioneel)**
7. **Afwikkeling financieel**
8. **Vervolg stappen bij overtekening**
9. **Begroting**
10. **Beschrijving goede doel**

De opbrengsten van het benefiet diner zijn voor Big Challenge en Alpe d’Huzes. De opbrengst zal via de organisator(en) aan het team van BC gedoneerd worden.

1. **Locatie en data**

De Benefiet Diners ……….. zullen gehouden worden in Restaurant …………, ………………, …………, telefoon: ………………... Er worden twee diner avonden georganiseerd op een maandag (restaurant is dan normaal gesproken gesloten). In totaal kunnen per avond 100 mensen deelnemen aan het diner. De avonden zijn gepland op ……………….. en ……………….. a.s. In totaal kunnen 200 mensen deelnemen aan het benefiet diner.

1. **Opbouw menu en drank en kostprijs per deelnemer**

We gaan uit van een driegangen menu. Aanvang van de avond is 19.00 uur. Einde avond ongeveer 23.00 uur. In samenspraak met de restaurateur zal het menu samengesteld worden (men heeft de keuze uit verschillende menu’s; voorstel restaurant volgt binnenkort).

We willen de kosten per persoon beperken tot maximaal € 50 voor een driegangen menu plus drie drankjes en koffie. Opbrengst voor Big Challenge is in dit geval plm. € 25,00 p.p. Extra drankjes bijbetalen.
Vooraf zullen de kosten van het eten betaald moeten worden via een bankrekening of contant (goede boekhouding !!). We moeten voorkomen dat we aanmelders krijgen die niet op komen dagen.

1. **Kosten voor restaurant en organisatie/personele bezetting**

Wij dienen zelf te zorgen voor de bediening d.m.v. inzet eigen teams.

1. **Sprekers en diensten/producten veiling tijdens de avond BC Benefiet Diner Avond …………./ Activiteiten naast eten en drinken**

Tijdens de benefiet diner avonden in Best de bekende DAKAR deelnemers uitnodigen om een presentatie te geven van hun ervaringen tijden de DAKAR rally van 2013. Hiervoor hebben we **Fried van de Laar** (vrachtwagen) en **Jan van Gerven** (motor) uitgenodigd. We gaan een drie-tal grootbeeld flat screen televisies plaatsen waarop we een presentatie en film kunnen laten zien om de presentaties actiever te maken. Deze presentaties vinden plaats tussen het voorgerecht en het hoofdgerecht.

We gaan deze avonden een aantal Big Challenge actie artikelen verkopen en later op de avond een dienstenveiling houden. De volgende producten worden verkocht: 20 BC handdoeken (€ 10 per stuk, opbrengst BC teams € 6), BC shirts (€ 10) , BC USB-sticks (€ 10). Diensten die geveild worden zijn o.a. Serenade van Feestband ……………….., 1 minuut gratis winkelen bij Jumbo, enkele schilderijen en als klapstuk: rondrit met de DAKAR Vrachtwagen voor twee personen.

1. **Uitnodigingen en benoemen personen/groepen voor uitnodiging**

De mensen direct uit eigen netwerk en werk persoonlijk uitnodigen middels e-mail. Daarnaast wordt een week later een persbericht geplaatst in Groeiend Best met daarin een aanmeldingsmogelijkheid via e-mail. De uitnodiging moet wervend en professioneel overkomen. In de uitnodiging dient vermeld te worden dat de plaatsen beperkt zijn en wie het eerst komt, het eerst maalt.

De volgende groepen/personen krijgen een persoonlijke uitnodiging:

Aantal uitnodigingen (deel komt dubbel)

* Familie 22
* Vrienden en buren (o.a. van de HAS) 40
* Leden feestband…………… 20
* Leden ………………………… 60
* Directie en RvC Rabobank ………………………………… 8
* Rabobank wil graag 10 plaatsen om met klanten te komen 10
* Directie en management en aantal collega’s …….. 8
* RvC …….. 8
* Mogelijkheid voor …….. om met klanten te komen ?
* Eetclubje 6
* Leden bestuur CDA …… 7
* College gemeente ……… 3
* Leden gemeenteraad …… 17
* Bevriende ondernemers in ……. 25
* ZLTO leden afdeling …………….. 50

 **314**

 **Verdere suggesties:**

We kunnen plaatsen verkopen aan bedrijven. Als voorbeeld Rabobank wil 10 plaatsen kopen. Ik heb ook ……..plaatsen aangeboden. Mogelijk zijn er nog andere bedrijven geïnteresseerd.

1. **Afwikkeling Financieel**

De opbrengsten van deze benefietavond zullen over de BC 1 en BC 5 verdeeld worden. ……en ……… zorgen voor correcte afwikkeling.

1. **Vervolg stappen bij overtekening**

Indien de twee avonden overtekend worden zullen we proberen een derde avond te organiseren bij de ……... Indien dit niet mogelijk is willen we een andere restaurant benaderen voor een vergelijkbare opzet. Dit is echter voor latere zorg. Laten we eerst hier een succes van maken.

1. **Begroting**

We kunnen in de twee avonden maximaal 200 mensen plaatsen. Per avond kunnen we 100 gasten ontvangen. Van deze 100 gasten zijn er 90 betalend. (gratis voor Dakar sprekers). Indien we de grote sponsors gratis (of tegen gereduceerd tarief) deel laten nemen zijn er nog enkele plaatsen niet betalend.

Opbrengsten eten: € 25 x 90 = € 2250,--

Verkoop BC materialen: Handdoeken: € 6 x 20 = € 120,--

 Shirts: € 10 x 10 = € 100,--

 Memorysticks: € 10 x 10 = € 100,--

Verkoop diensten: feestband….?: € 100,--

 Kunststukken € 100,--

Rit met DAKAR auto: € 200,--

 TOTAAL per avond: € 2970,--

Indien we twee avonden kunnen vullen opbrengst per BC team: +/- € 3000.