Worstenbrood/appelflappen/koekenactie

Het verkopen van zakken worstenbrood/appelflappen/koeken ed. is het afgelopen jaar zeer succesvol geweest.

- Plaatselijke bakker benaderen of deze mee wil werken aan de actie.

- Maak duidelijke afspraken over de in- en verkoopprijs van de producten. Door te zorgen voor een stukje reclame heeft de bakker er ook profijt van. Maak ook afspraken over het afzet gebied zodat daar geen misverstanden over ontstaan.

- Bepalen waar je de producten gaat verkopen. Meeliften op bestaande evenementen zoals (kerst)markten, beurzen, evenementen werkt doorgaans goed.

Ook het benaderen van grote bedrijven die mee willen werken aan deze actie kan zorgen voor een grote afzet.

* Vraag of er binnen het bedrijf een interne mail gestuurd mag worden naar alle personeelsleden met daarin een korte maar pakkende uitleg over de actie.
* Zorg dat op deze bedrijven inteken lijsten komen te liggen waarop men de bestelling per persoon kan noteren.
* Spreek af wanneer de bestelling geleverd wordt.